

L'ACTUALITÉ DANS LA RÉGION

Meusonic. Six millions d'euros investis dans la R & D

Meusonic développe sa R & D avec l'objectif que ses propres produits génèrent 50 % du chiffre d'affaires en 2010. Son nouveau laboratoire sortira de terre à la fin de l'année.

Meusonic continue un développement entamé avec son rachat par Pascal Veillat en 2003. Le sous-traitant de systèmes fonctionnels microélectroniques et électroniques investit depuis 2007 dans un programme sur 3 ans de 6 M€ visant à porter la part des produits issus de sa R & D à 50 % de son chiffre d'affaires. Et ce dernier à 13 M€ en 2010, contre 7 M€ l'année dernière.

Avant la fin de l'année, son récent laboratoire sera déménagé dans un nouveau bâtiment de 500 m² adossé aux locaux actuels. Un investissement de 400.000 € qui valorisera le recrutement des douze cadres embauchés ces douze derniers mois. Sans difficulté, malgré la situation excentrée de l'entreprise ? « Nous sommes dans des projets très pointus, techniquement intéressants, explique Pascal Veillat, président de la société. Mais les difficultés résident dans la fidélisation et le regroupement des conjoints. »

Défense à 80 %

Les produits développés par Meusonic se concentrent sur « tout ce qui vole, missiles, hélicoptères, les ban-



● *Pascal Veillat avait « l'obsession de diriger une PME ». Il a donc occupé de nombreuses fonctions au sein du groupe Thomson, afin de « rajouter des cordes à (son) arc » et réaliser son ambition en rachetant Meusonic.*

de-tests et les communications sol-air, entre un drone et la terre, par exemple, reprend Pascal Veillat. Ces commutateurs, amplificateurs et filtres sont des composants de base de moins en moins produits par nos clients (des filiales de grands groupes de la défense, à 80 %, comme Thalès, EADS, Sagem, NDLR), qui se concentrent

sur la maîtrise d'œuvre. »

Le marché est donc à prendre, d'autant qu'il existe très peu de concurrents en Europe. « Nos concurrents sont nos propres clients, ce qui pose en outre des problèmes de fluctuation d'activités puisqu'ils peuvent décider de se servir de vous comme variable d'ajustement. » Des efforts visant à

développer l'export, déjà effectif vers l'Angleterre et l'Italie, accompagnent ce redéploiement.

Valorisation à 3 M€

Pour assurer sa mutation, Meusonic a trouvé des aides auprès de la Diire, des conseils régional et général, de la CCI et d'Oséo, pour un total de près de 1 M€ en 2007 et 300.000 € en 2008, principalement sous la forme d'avances remboursables au titre de l'innovation. L'entreprise meusonienne bénéficiera également, sous la forme de prêts participatifs, du fonds Alizé, abondé par Areva, EDF et le Commissariat à l'énergie atomique dans le cadre de l'installation du centre de stockage de déchets nucléaires à Bure. En janvier, Pascal Veillat a également procédé à une augmentation de capital, qui a permis à un nouvel entrant, Ghislain Bouriez (fils du fondateur des hypermarchés Cora), de prendre 10 % de la société pour 300.000 €, valorisant Meusonic à 3 M€. La PME avait été rachetée, par LBO, 1,8 M€ en 2003.

M.L.

Meusonic SAS Marville (Meuse)

Pascal Veillat.

90 salariés.

CA de 7 M€ en 2007.

**Résultat d'exploitation :
entre 3 et 5 %.**

Tél. : 03.29.88.10.55.

www.meusonic.com